

I prossimi inviti saranno

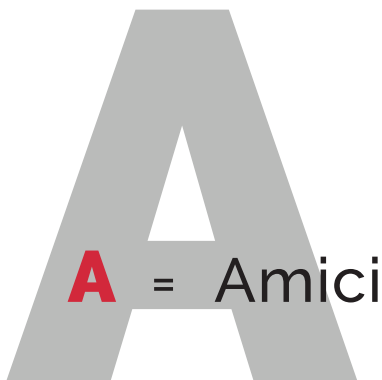
A POIS



MISE
SEMINIAM • CONTATTI

BNI®

Fai fatica ad invitare nuovi ospiti? Prova a mandare un invito A POIS...



Tra i tuoi amici chi:

- cerca di aumentare il giro di affari e non vuole solo far avere i propri biglietti da visita e raccoglierne altri?
- abita o lavora vicino alla location delle tue riunioni di capitolo?
- fa parte di un settore non ancora rappresentato da un membro di capitolo?
- ha la tua attitudine al "*Givers Gain*".?

Fa loro un favore: invitali ad una riunione, non cercare di farli iscrivere a BNI: si tratta di "aumentare il proprio giro di affari" e non "isciversi a BNI"!

I prossimi inviti saranno

A POIS

 **MISE**
SEMINIAM • CONTATTI

BNI®

Fai fatica ad invitare nuovi ospiti? Prova a mandare un invito A POIS...

P = Parenti

Prova a invitare alla tua riunione di capitolo tuo fratello, tua sorella, i tuoi zii, i tuoi cugini, ecc.

I tuoi parenti hanno un'attività e vorrebbero avere più clienti?

Invitali come ospiti per far comprendere il valore di BNI. Potrebbero anche decidere di rappresentare la tua azienda in un altro capitolo! Magari si tratta di parenti che vivono a Milano o Roma o in qualunque altra città o Regione...”!

I prossimi inviti saranno

A P O I S

 MISE
SEMINIAM • CONTATTI

BNI®

Fai fatica ad invitare nuovi ospiti? Prova a mandare un invito A POIS...

 **O** = Organizzazioni

Frequenti una parrocchia, un'associazione di volontariato, un club Rotary/Lyons, un gruppo di professionisti, una squadra di calcetto, ecc.?

Chi conosci che lavora in proprio in queste organizzazioni e vorrebbe aumentare il proprio giro di affari? Usa la tua occasione di incontro, o mentre stai facendo networking, giocando o divertendoti con gli altri, prova ad invitarli al tuo capitolo BNI!

I prossimi inviti saranno

A POIS



MISE
SEMINIAM • CONTATTI

BNI®

Fai fatica ad invitare nuovi ospiti? Prova a mandare un invito A POIS...



I = Intorno

Invita aziende e professionisti la cui attività è intorno alla location della tua riunione settimanale e che vorrebbero aumentare il proprio giro d'affari.

Puoi anche verificare le attività con la camera di commercio locale o con Google Maps. È facile invitare chi arriva in pochi minuti alla riunione: potresti anche fare un passeggiata in zona dopo la riunione con alcuni membri e cercare qualcuno da invitare alla riunione successiva!

I prossimi inviti saranno

A POIS



MISE
SEMINIAM • CONTATTI

BNI®

Fai fatica ad invitare nuovi ospiti? Prova a mandare un invito A POIS...

S = Social Network

Ecco alcuni consigli dei nostri esperti di social media marketing...

- 1** Chi conosci online? Le persone su Facebook, Twitter, LinkedIn, Instagram. E se tu nei tuoi post una volta al mese invitassi a scoprire cosa fai una volta alla settimana alla riunione BNI...?!?!
- 2** Se organizzi una giornata dell'ospite, crea un evento sulla pagina Facebook del tuo capitolo. Invita tutti i membri a "partecipare" e soprattutto a "condividere" sulla propria bacheca e a cliccare "invita gli amici" all'evento.
- 3** Arricchisci la pagina Facebook o Instagram del tuo capitolo con le professioni mancanti "Cerchiamo un ..." e chiedi agli altri membri di condividere sui social!